



# Les fondamentaux pour devenir consultant indépendant

🕒 14 heures    🖥️ Formation en ligne    👤 Consultants du groupe ITC

## Objectifs pédagogiques

- Présenter son offre de service en formalisant son expertise et sa Carte de Visite Verbale
- Identifier son réseau
- Fixer ses tarifs sans oublier les temps cachés

## Les + de la formation

- Vidéos
- QCM et exercices corrigés
- 100% digitale avec e-learning tutoré

## Programme

### Adopter la posture du consultant indépendant

- Les 3 positionnements du consultant indépendant
- L'expertise et ses différentes dimensions
- Qu'est-ce qu'une réalisation probante et à quoi sert-elle ?

### Exprimer son positionnement dans Carte de Visite Verbale

- Qu'est-ce qu'une Carte de Visite Verbale ?
- Définir sa microcible et son marché d'intervention
- Dans quelles circonstances, j'ai besoin de ma CVV ?

### Identifier son réseau et valider son positionnement

- Qu'est-ce que le réseau ?
- Comment mon réseau est matérialisé ?
- Enquêter sur les besoins en tension
- Réajuster son positionnement

### Fixer ses tarifs et établir un devis

- Identifier les différentes dimensions d'une politique tarifaire
- Comment calculer son prix de revient et fixer ses honoraires ?
- Comment rédiger un devis





## Informations supplémentaires

- **Prérequis** : Aucun
- Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à contacter la référente handicap :  
**marie.dalle-molle@trajectoires-missioneo.fr**

## Moyens pédagogiques

- Évaluation des acquis en continue tout au long de la formation, par des QCM et exercices tutorés
- Évaluation de la qualité de la formation par les stagiaires à travers la remise d'un questionnaire de satisfaction à compléter à la fin de la formation

