



# Fixer mes prix et planifier mon activité

2 jours (14 heures) Collectif Classe virtuelle

Réussir à facturer le bon prix pour chaque mission est l'un des défis les plus complexes à relever pour les indépendants. Cette formation vous propose plusieurs leviers pour vous permettre de construire une politique tarifaire optimale :

- des méthodes de calcul de tarifs que vous testez avec nos experts ;
- un travail de (re)positionnement sur des activités à forte valeur ajoutée pour accroître votre rémunération ;

## Objectifs pédagogiques

- Construire mes outils pour analyser mon activité, anticiper mes investissements (temps, charge de travail), et mieux dégager mes priorités.
- Choisir mon positionnement et calculer mon tarif jour.
- Rédiger un devis complet et argumenté.

## Les + de la formation

- Piloter et non subir mon activité pour un gain de temps, une diminution du stress et un meilleur équilibre personnel.

## Programme

### Jour 1

- Connaître les leviers à actionner pour le développement de mon activité.
- Gérer mon temps au quotidien, l'organisation, l'anticipation, la répartition de mon temps de travail.
- Suivre mes performances : les indicateurs de mesure propres à mon activité.
- Anticiper les risques et apporter des solutions correctives.
- Anticiper, planifier le lancement de mon activité.
- Construire mon plan d'actions.

### Jour 2

- Construire mon prix : niveaux de prix, attentes du client, enjeux.
- Elaborer mes devis.
- Les conditions générales de vente et les obligations légales.
- Anticiper les conditions de paiement.
- Anticiper les frais de mission.
- Le contrat-type de prestation : travaux pratiques à partir d'un exemple concret.
- Consolider un devis : exemple d'argumentaire et négociation.



## Informations supplémentaires

- **Pré requis** : Avoir suivi la journée marketing du conseil.
- **Public** : Toute personne ayant pour objectif d'acquérir un positionnement et un savoir-faire comportemental de consultant autonome.
- **Le délai d'accès** à nos formations varie en fonction de votre modalité de financement. Nous nous engageons à vous apporter une réponse sous 48h.
- **Modalités d'évaluations** : Rédaction d'un devis, évaluation de la qualité de la formation par les stagiaires à travers la remise d'un questionnaire de satisfaction à compléter à la fin de la formation.
- **Lieu** : En classe virtuelle, via l'outil de visioconférence ZOOM.
- **Contactez le référent handicap pour la faisabilité de votre projet de formation** :  
[hayet.rabhi@freeland-academie.com](mailto:hayet.rabhi@freeland-academie.com)
- **Horaires** : De 9h30 à 17h30 - 2 pauses matin et après-midi 1h pour le déjeuner.
- **Coût** : 1800 euros TTC

## Moyens pédagogiques

Les méthodes pédagogiques de la **Freeland Académie** s'appuient sur l'alliance **théorie/pratique** permettant des mises en situation animées par des **formateurs experts** dans leur domaine. Les sessions se déroulent en **classe virtuelle**. Les supports de formation sont mis à disposition des participants via la **plateforme d'apprentissage**. Cette plateforme qui offre la possibilité de contacter directement l'équipe Freeland Académie.

## Moyens techniques

Ordinateur (PC ou MAC), tablette, connexion internet. Plateforme web sécurisée par identifiant et mot de passe, également compatible sur navigateur mobile (smartphones et tablettes). Le stagiaire doit également disposer d'un e-mail. **Une assistance technique** est la disposition du stagiaire par téléphone au **01 44 69 14 34** ou par mail **formation@freeland.com** du lundi au vendredi de 9H à 17H30.

